ชื่อเรื่องการค้นคว้าอิสระ ภาพลักษณ์องค์การที่มีผลต่อความภักดีของผู้ใช้บริการของ

ธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี

ชื่อนักศึกษา อัจฉรี พาหา รหัสประจำตัว 54B53180406

ปริญญา บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

สาขาวิชา บริหารธุรกิจ

ประธานที่ปรึกษาการค้นคว้าอิสระ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วงศ์ธีรา สุวรรณิน

กรรมการที่ปรึกษาการค้นคว้าอิสร<mark>ะ ร</mark>องศาสตราจารย์วรุณ**ี** เชาวน์สุขุม

## บ<mark>ทคัดย่</mark>อ

การวิจัยเรื่องนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานีเพื่อศึกษาระดับความภักดีของผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี และเพื่อ ศึกษาภาพลักษณ์องค์การที่มีผลต่อความภักดีของผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี ประชากรที่ใช้ในการวิจัย คือ ผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี จำนวน 45,560 คน ใช้ การคำนวณหาขนาดของกลุ่มตัวอย่างโดยวิธียามาเน่ ที่ระดับความคลาดเคลื่อน 0.05 ได้กลุ่มตัวอย่าง จำนวน 397 คน เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล คือ แบบสอบถาม สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ ข้อมูล ได้แก่ ค่าความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน การทดสอบค่าสถิติที การทดสอบค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์ของเพียร์สัน และการวิเคราะห์ถดถอยพหุคูณ

## ผลการศึกษาพบว่า

- 1. ภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานีโดยรวมอยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณา ค่าเฉลี่ยรายด้าน พบว่า ที่มีระดับภาพลักษณ์ของธนาคารออมสินอยู่ในระดับมาก เรียงตามลำดับได้ ดังนี้ ด้านราคา ด้านการติดต่อลูกค้า ด้านการขับเคลื่อนทางสังคม ด้านคำแนะนำ ด้านการขับเคลื่อน ความสัมพันธ์ และด้านตำแหน่งในตลาด
- 2. ความภักดีของผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี โดยรวมอยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณาค่าเฉลี่ยรายด้าน พบว่า ด้านที่มีระดับความภักดีของผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินอยู่ใน ระดับมาก เรียงตามลำดับได้ดังนี้ ด้านการมีส่วนร่วมในการปกป้อง ด้านการแสดงตัว ด้านการ ไตร่ตรองเป็นพิเศษ ด้านความหนักแน่นในสิ่งที่ชอบ และด้านคำบอกเล่า
- 3. การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างภาพลักษณ์องค์การที่มีผลต่อความภักดีของ ผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี พบว่า โดยรวมอยู่ในระดับสูงอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ที่ระดับ 0.05
- 4. ผลการเคราะห์ความถดถอยเชิงพหุคูณ พบว่า ภาพลักษณ์องค์การ ด้านราคา ด้าน ตำแหน่งในตลาด และด้านการติดต่อลูกค้า สามารถอธิบายความผันแปรของตัวแปรความภักดีของ ผู้ใช้บริการธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี โดยรวมมีความถูกต้องถึง ร้อยละ 51.70 (R²=0.517) อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 และจากคะแนนมาตรฐานของสมการสามารถเขียนได้ ดังต่อไปนี้

ในรูปของคะแนนดิบ

Y=0.959+0.196 (ด้านการติดต่อลูกค้า) + 0.144 (ด้านตำแหน่งในตลาด) + 0.278 (ด้านราคา) + e

Z =0.262 (ด้านการติดต่อลูกค้า) + 0.204 (ด้านตำแหน่งในตลาด) + 0.357 (ด้านราคา)

เมื่อพิจารณาจากสมการ โดยดูจากคะแนนมาตรฐานของสมการถดถอยของภาพลักษณ์ องค์การที่มีผลต่อความภักดีของผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี โดยตัวแปรที่มีผลต่อ ความภักดีของผู้ใช้บริการของธนาคารออมสินเขต 1 ปทุมธานี เรียงลำดับจากมากไปหาน้อย ได้แก่ ด้านราคา ( $\beta=0.357$ ) ด้านตำแหน่งในตลาด ( $\beta=0.204$ ) และด้านการติดต่อลูกค้า ( $\beta=0.262$ )





**GRAD VRU** 

Independent Study Title Corporate Image Affecting Brand Loyalty of

the Government Savings Bank Pathum Thani

Area 1's Customers

Student ID Atcharee Paha Student ID 54B53180406

Degree Master of Business Administration

Field of Study

Business Administration

Independent Study Advisor Assistant Professor Dr. Wongtheera Suvannin Independent Study Co-Advisor Associate Professor Warunee Chouwasukum

## **ABSTRACT**

The purposes of this research were to study level of image, level of loyalty and corporate image affecting brand loyalty of The Government Savings Bank Pathum Thani Area 1's customers. The population of this research is the customers who utilized the services of Government Savings Bank Pathum Thani Area 1. The appropriate sample size of 397 samples was calculated by Yamane at the level of error at 0.05 from 45,560 samples of the customers. The research instrument used for collecting data was a questionnaire and analyzed with frequency, percentage, mean, standard deviation, test, Pearson product moment correlation coefficient and multiple regression analysis.

The findings showed that:

- 1. Corporate image of The Government Savings Bank as a whole was at high level. When considering the average each aspect found that the image of The Government Savings Bank is at a high level. Sequence is as follows: prices, customer contacts, society driven, advice, relationship driven and position in the market.
- 2. Brand loyalty of The Government Savings Bank Pathum Thani Area 1's customers as a whole was at high level. When considering the average each aspect found that the loyalty of the customers of The Government Savings Bank is at a high level. Sequence is as follows: exclusive consideration, identification, share of wallet, strength of preference and words of mouth.
- 3. Analysis of the relationship between corporate image affecting brand loyalty of The Government Savings Bank Pathum Thani Area 1's customers as a whole was at high level statistically significant at the 0.05 level.
- 4. Results of multiple regression analysis showed that the price aspect, the position in the market and customer contact can explain the variation of the variable loyalty of The Government Savings Bank Pathum Thani Area 1's customers as a whole

was accuracy percentage of  $51.70~(R^2=0.517)$  is significantly at the 0.05 level and the equation can be written as follows

In the form of raw data

Y = 0.959 + 0.196 Customer contact + 0.144 Position in the market + 0.278 Price  $+e_i$  In the form of standard score

Z =0.262 Customer contact +0.204 Position in the market +0.357 Price +e<sub>i</sub>

Considering the equation by the standard score of the regression of corporate image affecting the loyalty of The Government Savings Bank Pathum Thani Area 1's customers variables that affect the loyalty of Government Savings Bank Pathum Thani Area 1's customers sorted by descending as follows the price ( $\beta$  =0.357), the position in the market ( $\beta$  =0.204) and the customer contact ( $\beta$  =0.262) respectively.



GRAD VRU